



Grundlagen-Workshop

EVOLUTIM[®]: Food Export 360°

Donnerstag, den 10.11.2016 in Bremen

Evolutim[®]: Food Export 360°

Für die deutsche Konsumgüterwirtschaft wird der Export zunehmend bedeutender

Die Konsumgüterwirtschaft gerät zunehmend unter Margendruck. Fortschreitende Konzentration im Handel, weitere zu erwartende Zusammenschlüsse und die gestiegene Bedeutung des Discount-Kanals erzeugen Druck auf die Lieferkonditionen. Zugleich wird der deutsche Markt härter umkämpft. Die Anzahl der Lieferanten wächst auch durch ausländische Anbieter weiter, was insgesamt zu weniger Wachstumspotential in heimischen Märkten führt.

In diesem Spannungsfeld erhält die Ausdehnung des Verkaufsfelds auf internationale Märkte eine neue Bedeutung. Insbesondere für mittelständische Lieferanten können der Aufbau des Exportgeschäfts und der Eintritt in neue, ausländische Märkte attraktive Perspektiven bieten. Oftmals gibt es aber keine ausreichende Erfahrung im Umgang mit diesen Exportfeldern. Wie soll man neue Märkte priorisieren, wie klärt man Unsicherheiten und Unklarheiten über die Anforderungen an bestimmte Märkte und was sind die in der Praxis zu erwartenden landestypischen Barrieren? Genau hier setzt unser Grundlagen-Workshop an.

Evolutim[®]: Food Export 360° gibt interessierten Entscheidern und Managern Orientierung

Unser Workshop richtet sich an Unternehmer und Vertriebsleiter, die ihr Grundlagenwissen zum Thema Export ausbauen, spezifische Fragen zu bestimmten Märkten und Markteintrittsszenarien adressieren und Kontakte mit gleichgesinnten Exportinteressierten knüpfen möchten. Wir erläutern grundsätzliche Vorgehensweisen und Grundlagen im Export, können Orientierungsfragen beantworten und auf Ihre spezifischen Bedenken eingehen. Unsere export- und managementerfahrenen Experten zeigen Ihnen praxisorientiert Wege auf, wie Sie Ihr Exportgeschäft beginnen bzw. ausbauen können und geben Ihnen umsetzungsrelevante Hinweise.



Eintägiger Kompakt Grundlagen-Workshop

Für Food und Near Food Anbieter, die neue internationale Märkte professionell erschließen möchten

10:00 Uhr

Begrüßung durch Sabine Panhorst und Norbert Richter, Partner InCharge Management GmbH

10:30 Uhr

Vorüberlegungen: Welche Potentiale bietet der Export und warum sollte ein Unternehmen exportieren

11:30 Uhr

Kaffeepause

11:45 Uhr

Exporte in die EU: Grundlagen und Voraussetzungen für die Geschäftsentwicklung

13:00 Uhr

Mittagspause und Networking

14:00 Uhr

Exporte in Drittländer: Grundlagen und Voraussetzungen für die Geschäftsentwicklung

14:45 Uhr

Die eigene Marke im Ausland: Wahl des Vertriebsweges und Markenaufbau, Anforderungen an den systematischen Geschäftsaufbau

Diskussion inklusive Kaffeepause

17:00 Uhr

Abschluss und Ende der Veranstaltung

Die Inhalte werden in Form von Kurzvorträgen und anhand von Praxisbeispielen vermittelt. Der Workshop bietet zudem Raum für gegenseitigen Erfahrungsaustausch.

Fundiertes Wissen kompakt an einem Tag:

Ort:

Tagungsräume der
InCharge Management GmbH
Hoerneckestrasse 25-31
28217 Bremen

Datum:

Donnerstag, 10. November

Zeit:

von 10 – 17 Uhr

Die Teilnahmegebühr beträgt € 275,-
zzgl. MwSt.

Anmeldungen

Bitte senden Sie das Anmeldeformular bis zum
14.10.2016 an: info@incharge-management.com

Anreise:

Per Zug: der Tagungsort ist vom Bremer Hbf ca. 2,8 Km entfernt. Erreichbar per Taxi oder mit öffentlichen Verkehrsmitteln (Linie 20)

Per Auto: Parkmöglichkeiten stehen vor Ort zur Verfügung.

Die Teilnehmerzahl ist limitiert. Bei Anmeldung wird der Eingang berücksichtigt.

Die Workshop Agenda von 10 – 17 Uhr ermöglicht Ihnen die An- und Abreise am gleichen Tag.

Workshopleitung und Moderation

Fundierte Export- und Management-Kompetenz in Food und Near Food



Die fachliche Leitung des Workshops übernimmt Sabine Panhorst, Partner bei der InCharge Management GmbH. Sie bringt mehr als 25 Jahre Exporterfahrung in leitenden Funktionen aus der FMCG Industrie mit und hat dabei eine Vielzahl an Warengruppen kennengelernt. Dabei hat sie für unterschiedliche mittelständische Markenartikler Exportstrategien entwickelt, den Aufbau von internationalem Geschäft geleitet und dabei zahlreiche Marken in ausländischen Märkten etabliert.



Der Workshop wird unterstützend begleitet von Norbert Richter, Partner und Co-Inhaber der InCharge Management GmbH. Er bringt mehr als 20 Jahre operative Management-erfahrung aus der Konsumgüterindustrie mit. Seit 10 Jahren arbeitet er u.a. in der Managementberatung und ist fokussiert auf die umsetzungsorientierte Begleitung von Unternehmen. Er hat vielfach Unternehmen in internationalen Projekten unterstützt, Markteintrittsszenarien und internationale Markenstrategien entwickelt und umgesetzt.

InCharge Management, der Experte für Management- und Personalberatung in Food und Near Food Segmenten

Im Rahmen unserer Managementberatung unterstützen wir unsere Mandanten u.a. mit dem modularen Programm Evolutim®: Food Export 360° beim systematischen Auf- und Ausbau des Exports.

Dieses Programm kann je nach Ausgangssituation im Unternehmen unterschiedlich genutzt werden, um zum Beispiel eine erste Exportstrategie zu entwickeln, erste Exportaktivitäten praktisch zu etablieren oder spezifische Herausforderungen in

konkreten Märkten zu lösen. Wir bieten hierzu ergänzend auch den Einsatz von Exportpraktikern auf Interim- oder Provisionsbasis an, auch für temporäre Einsätze in Zielmärkten, oder bei der Auswahl von Distributeuren vor Ort.

Gern informieren wir Sie im Detail über unser Leistungsangebot. Ansprechpartner hierzu sind

Sabine Panhorst (s.panhorst@incharge-management.com) und
Norbert Richter (n.richter@incharge-management.com).

Grundlagen-Workshop

EVOLUTIM[®]: Food Export 360°

Donnerstag, den 10.11.2016 in Bremen

Unternehmen:

Straße:

PLZ/Ort:

Name:

Funktion:

E-Mail:

Meine verbindliche Anmeldung zum Preis von € 275,-:

Ich komme gern.

Ich komme gern zusammen mit (Name):

Ort/Datum

Bei Anmeldung von einer Person fällt eine **Teilnahmegebühr** in Höhe von **€ 275,- zzgl. MwSt.** an. Bei der Anmeldung ab zwei Personen aus einem Unternehmen beträgt die Teilnahmegebühr pro Person nur **€ 250,- zzgl. MwSt.**

Die Teilnehmerzahl ist limitiert. Bei Anmeldung wird der Eingang berücksichtigt.

Bei einer Absage erheben wir eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von € 50,-. Bei Stornierungen nach dem 20. Oktober 2016 und bei Nichterscheinen wird die volle Teilnahmegebühr fällig.

Anmeldung bitte bis zum 14.10.2016 an info@incharge-management.com oder per Fax an +49 421 33 55 8 34.

Falls Sie weitere Fragen haben, wenden Sie sich gern an Herrn Norbert Richter unter +49 421 33 55 884.

Stempel

Unterschrift